

Thiago Cavalcante

Ejecutivo comercial

Santiago de Chile, Región Metropolitana
thiagopcsantos@gmail.com - +56949867931

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Gerente comercial

Recomiendo app - Santiago de Chile, Región Metropolitana - Janeiro de 2017 a Agosto de 2017

Gestión de ventas, organización de metas, b2b, b2c.

Realizaba ventas de una aplicación para empresas, desarrollo y soporte para la mejora del sistema identificando la necesidad del mercado.

Ejecutivo Comercial

Hypermarcas - Sao paulo - Junho de 2016 a Setembro de 2016

responsable por la representación comercial de productos farmacéuticos de higiene

visitas a farmacias, supermercados e boutiques.

prospección de nuevos clientes, mantención de cartera de clientes, promoción de nuevos productos lanzamientos, cierre de contratos.

Ejecutivo sr

Rider cash app (startup) - São Paulo, SP - Março de 2016 a Julho de 2016

Responsable por: captar nuevos clientes (tiendas para motociclistas) , presentar la plataforma, hacer un estudio de cada empresa para entender la real necesidad y poder cotizar de acuerdo con cada demanda, entrenamiento para grandes empresas, agendamiento de nuevas reuniones
mantenimiento de la cartera activa de clientes, prospección de nuevos leads y venta de monedas virtuales para asociados

- Experiencia en las herramientas: Ridercash, photoshop y CRM

Ejecutivo de Cuentas senior

Rapiddo app (Grupo Movable) - São Paulo, SP - Fevereiro de 2015 a Março de 2016

- Responsable por: captar nuevos clientes, presentar la plataforma, hacer un estudio de cada empresa para entender la real necesidad y poder cotizar de acuerdo con cada demanda, entrenamiento para grandes empresas, agendamiento de nuevas reuniones y durante los 30 primeros días realizo el trabajo de farmer tirando cualquier duda y auxiliando en los procesos internos de las empresas.

- Experiencia en las herramientas: Crm Pipe drive y sistema de Rapiddo.

Resultados Conquistados:

- Metas de 2015 atingí más de 150% durante todo el año en mis 3 últimos meses tuve una superación ateniendo el resultado con más de 600% de la meta alcanzada, donde recibí el premio de destaque del año.

Gerente

Easy taxi app - São Paulo, SP - Janeiro de 2014 a Fevereiro de 2015

- Identificar potenciales clientes corporativos en las diversas áreas de negocios que utilizan el tipo de servicio ofrecido; Planear y alinear metas estratégicas, actuando de manera innovadora y creativa, buscando atraer clientes para el servicio; Acompañar todo el proceso del cliente referente al contrato, entrenamiento, activación y post venta.

Resultados Conquistados:

Inicie en el primer equipo comercial de Easy taxi explorando el seguimiento corporativo de taxis durante mi permanencia atingí todas as metas y obtuve un ótimo resultado con más de 100% durante el año de 2014.

Gerente comercial

Grupo abril educação - São Paulo, SP - Outubro de 2011 a Janeiro de 2014

Encargado de difundir la Wise up en el estado de São Paulo, Funciones: liderazgo de equipo, capacitación, contrataciones, captación de leads, desenvolver nuevas herramientas de ventas tales como eventos, generar asociaciones con otras empresas, agendamiento de entrevistas tanto con empresas como interesados particulares, control y pós-venta follow up.

Habilidades

Me identifiquei como líder onde interagía e criava estratégias dentro do grupo e fui destaque de 2013

Resultados conquistados

Debido a mi desempeño ascendí a gerente en 6 meses de trabajo.

Téc. De judô

Unip - São Paulo, SP - Janeiro de 2008 a Dezembro de 2010

Responsabilidades

Treinava as equipes e judô da atlética de ed física da universidade paulista

Realizações

Um melhor desenvolvimento da minha liderança

Habilidades

Disciplinar, foco no resultado e pro atividade

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Bacharel - Educação física

Universidade paulista - São Paulo, SP

2007 a 2010

Ingeniería de producción (ingeniería civil industrial) Uninove incompleto

Uninove

Janeiro de 2016

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

Español avanzado, inglês intermediário, português nativo, coreano básico, informática: office, Photoshop, corel draw, Windows, coaching comercial, líder de equipos. (8 anos)

SERVIÇO MILITAR

País: Brasil

Força Armada: Aspirante a oficial de reserva

Posição: ejercito

Janeiro de 2007 a Janeiro de 2008

servicio militar aspirante oficial Cpor.

Comenda Militar:

.